

предпосылок дальнейшего роста. Активная составляющая, связанная с достижением необходимого уровня накоплений, созданием благоприятного инвестиционного климата, ускоренным развитием перспективных производств, формирующих новую структуру экономики, ставит перед государством новые задачи, заключающиеся в стимулировании накоплений и долгосрочных инвестиций, в активных действиях по созданию современной производственной инфраструктуры.

Наиболее сложной частью процесса реформ является перестройка промышленности. В число основных задач, стоящих перед государством в данной сфере, не должно входить поддержание физических объемов производства всех видов продукции, поскольку сокращение выпуска продукции, которая в перспективе не будет пользоваться спросом, означает высвобождение ресурсов для иных, более важных нужд.

Важнейшим шагом при переходе к рыночной экономике является развитие частного сектора. Для государственных предприятий это имеет двойные последствия: с одной стороны, частный сектор создает им конкуренцию, а с другой - поглощает высвобождающуюся из-за банкротств, сокращений и ликвидации традиционных предприятий лишнюю рабочую силу. Таким образом, это способствует ограничению социальных издержек перестройки государственного сектора. Развитие частных предприятий повышает динамику и эффективность экономики в целом, так как малые и особенно средние предприятия являются теми новыми источниками, которые могут обеспечить гибкость экономики в период быстрых и резких перемен. Именно поэтому развитие частного сектора должно стать неотъемлемой и активной частью процесса реформы предприятий и всей экономики в целом.

Приоритетами в области сельского хозяйства должны являться: изменение организационной структуры производства, установление соответствующего режима стимулирования, восстановление прибыльности. На выполнение этих стратегических задач должны быть нацелены преодоление диспропорций в сфере производства и распределения продовольствия, формирование новой отраслевой и территориальной структуры агропромышленного комплекса, модернизация сферы снабжения и оказания услуг, создание современной производственной инфраструктуры.

Одной из наиболее серьезных проблем, возникающих на этапе реструктурирования экономики, является острая нехватка инвестиционных ресурсов. Большинство предприятий, находящихся в государственной собственности, испытывают серьезные финансовые трудности и недостаточно кредитоспособны. Для

стимулирования инвестиций государство должно использовать все имеющиеся у него средства. Особое внимание следует уделять прямым иностранным инвестициям, имеющим ряд существенных преимуществ по сравнению с другими видами экономической помощи.

В заключении следует отметить, что любые действия, направленные на реформирование структурной организации экономики, приведут к успеху лишь при наличии комплексной антикризисной программы, реализуемой государством в переходный период. Для достижения ощутимых положительных результатов структурной перестройки решающим может оказаться прогресс в других направлениях экономической реформы, главными из которых являются макроэкономическая стабилизация, подавление инфляционных процессов, создание эффективной налоговой системы, решение социальных проблем.

Основные направления развития страхования в условиях трансформации экономики республики Беларусь

В.А. Шамоу

Формирование рыночной инфраструктуры, расширение самостоятельности субъектов хозяйствования, сужение сферы государственного воздействия на воспроизводственные процессы требуют новых подходов к использованию финансово-кредитного механизма в управлении экономикой. Особую значимость в этой связи приобретает система страхования, которая является одним из важнейших элементов инфраструктуры рыночных отношений.

Как показывает практика, при переходе к рыночным отношениям, в условиях разгосударствления и формирования различных форм собственности, появлении новых факторов риска, государство утрачивает функции единственного гаранта возмещения ущерба, обусловленного как природными, так и чисто экономическими факторами.

Создание страховых фондов на каждом предприятии, во-первых, неэффективно, так как требует их отвлечения из хозяйственного оборота, а, во-вторых, не может полностью решить возникшей проблемы. Формирование же такого фонда централизованно, за счет средств государственного бюджета также невозможно в связи с его постоянным дефицитом.

В современных условиях новые требования предъявляются к механизму страхования, который находится на начальной стадии развития, о чем свидетельствует то, что охват страхованием стоимости национального богатства республики составляет

всего около 5 %, а доля страховых премий в ВВП - 0,4%, в то время как на Украине 1,0%, в России - 1,5%, а в развитых странах 2-8% и выше.

Следовательно, необходимость всемерного развития страхования очевидна, поскольку в мире на сегодняшний день не существует более действенного механизма защиты от случайных, непредвиденных, неблагоприятных событий, чем страхование. В странах с развитой рыночной экономикой страхование является одним из стратегических секторов экономики. Гарантируя собственникам возмещение ущерба при гибели имущества и потере дохода, обеспечивая защищенность человека на все случаи жизни, страхование выполняет функции гаранта социально-экономической стабильности в обществе.

Среди основных задач в развитии страхового рынка Республики Беларусь можно выделить следующие: обеспечение максимального охвата страховой защитой всех видов рисков, расширение объема страховых услуг; вовлечение средств в инвестиционный процесс через механизм страхования; создание национальной системы перестрахования; создание условий для укрепления финансовой устойчивости страховщиков; совершенствование законодательства по страхованию с учетом требований директив ЕЭС и страхового законодательства государств-участников СНГ.

Таким образом, в современных условиях основными направлениями качественного преобразования действующей системы страхования являются следующие направления, закрепленные в Государственной программе развития страхового дела в Республике Беларусь на 1998-2000 годы:

- создание правового обеспечения страхового дела,
- совершенствование организации страхового дела,
- создание инфраструктуры страхования,
- организация международного сотрудничества.

Основные направления развития системы страхования с учетом развития национального страхового рынка и зарубежного опыта будут содействовать повышению эффективности системы страхования в республике и в целом оптимизации воспроизводственных процессов.

Управление сбытом готовой продукции на промышленном предприятии на этапе рыночных преобразований

В.Е.Кличевская, Т.В.Требухина

Для нормального функционирования рыночной экономики требуется соблюдение следующих условий:

1. Продавцы и покупатели выполняют заключенные соглашения.
2. Заёмщики не нарушают положения кредитных договоров и оплачивают свои долги.
3. Налогоплательщики своевременно и в полном объеме платят налоги и сборы в бюджет.

Де-юре, эти условия являются обязательными для всех субъектов хозяйствования, но на практике у многих предприятий возникают сложности со сбытом продукции, исполнением договоров и налоговых обязательств, обусловленные рядом факторов: сезонные колебания спроса; общее снижение покупательной способности населения; большая нестандартность и разная ёмкость региональных рынков и др. В связи с этим так важно изучение проблем реализации продукции.

Чтобы сбыт произведенной продукции был стабильным, необходимо изучить тенденции как развития спроса (причем, не только в своём сегменте, но и в смежных, так как, с одной стороны, существует взаимозаменяемость продуктов, а с другой – потребность в многообразии сходных продуктов), так и в технологическом развитии, играющем большую роль при завоевании рынков. Всё это включается в понятие “маркетинга”.

Сейчас на каждом предприятии существует служба маркетинга, заменившая службу сбыта, но на практике сохранившая своё прежнее функциональное содержание. Ведь, в конечном счёте, объём реализованной продукции и определяет итоговые результаты предприятия.

Управление реализацией готовой продукции на крупном предприятии осуществляется в рамках системы планов: стратегических, среднесрочных, годовых и краткосрочных (квартал, месяц, неделя). Наиболее долгосрочным и “судьбоносным” для предприятия является стратегический план, который служит основой разработки и мерой оценки эффективности более краткосрочных и соответственно более конкретных оперативных планов развития предприятия.

Планы должны рассматриваться для трех возможных ситуаций: